



۵ قانونی که هر معامله‌گر باید با آن زندگی کند!

نویسنده: trends of trading / مترجم: فرهاد علیمرادی

چه مبتدی باشید و چه یک معامله‌گر باتجربه، قوانین خاصی وجود دارد که هنگام معامله باید به آنها پایبند باشید. مطمئناً بارها این ضرب المثل را شنیده اید که "۹۰ درصد معامله‌گری ذهن است." این ضرب المثل برای بسیاری از کارها در زندگی صادق است و به احتمال زیاد برای معامله‌گری نیز به اندازه هر چیز دیگری در دنیا کاربرد دارد. اگر به دنبال ماندگاری و موفقیت در تجارت بازار هستید، داشتن طرز فکر صحیح در هر زمان بسیار مهم است. معامله‌گری از بسیاری جهات زیبا است، اما اغلب یک حرفه منزوی به شمار می‌رود.



قانون ۱: همیشه احساسات خودتان را کنترل کنید!

معامله‌گری ۹۰ درصد ذهنی است. روانشناسی مهم‌ترین نقش را در تبدیل شدن به یک معامله‌گر حرفه‌ای ایفا می‌کند. همین عامل است که کسی را که موفقیت بلندمدتی در معامله‌گری دارد از کسی که با اجازه دادن به احساساتش بر معاملاتش حاکم شود، دائماً حساب خود را خالی می‌کند، جدا می‌کند.

بدون ترس، طمع، وحشت، تنبلی، اضطراب، غرور و لجبازی معامله کنید. غرور خود را کنار بگذارید! هرگز برای جبران ضرری که کرده‌اید انتقام نگیرید و به دنبال پس گرفتن سریع آن نباشید. هرگز هنگام معامله عصبانی نشوید.

یاد بگیرید با اعتماد به نفس معامله کنید و به آنچه در بازار می‌بینید اعتماد داشته باشید. انجام تکالیف و آمادگی برای هر اتفاقی که بازار رقم می‌زند به شما این امکان را می‌دهد که به این شکل معامله کنید. با دیدگاهی نسبت به آنچه می‌خواهید در هر معامله و در کل معامله‌گری به دست آورید، معامله کنید. در هر لحظه به خودتان ایمان داشته باشید و ۱۰۰ درصد اوقات نگرش مثبت داشته باشید.



احساسات خوب و بد و نحوه تأثیر آن‌ها بر معامله را درک کنید. یاد بگیرید زمانی که این احساسات شعله‌ور می‌شوند، آن‌ها را تعدیل و کنترل کنید. یاد بگیرید مانند یک ماشین معامله کنید و کنار گذاشتن احساسات هنگام معامله، ارزشمندترین کاری را که می‌توانید انجام می‌دهید. "آماده باشید تا نقشه بازی را بدون احساسات اجرا کنید."

قانون ۲: هنگام معامله هرگز به پول فکر نکنید!

اگر روی پول درآوردن تمرکز کنید، پول از دست خواهید داد. احساسات شما درگیر شده و توانایی شما برای تصمیم‌گیری بهینه را مختل می‌کند. مسلماً هدف شما به عنوان یک معامله‌گر کسب درآمد است، اما این نباید تمرکز اصلی شما باشد. روی معامله صحیح تمرکز کنید. به برنامه معاملاتی، روند کار و تفکر عینی بیندیشید. تنها تمرکز شما به عنوان یک معامله‌گر باید بر اجرای بی‌نقص برنامه معاملاتی باشد. این بسیار ساده است. سود، محصول جانبی معامله‌گری صحیح شماست. برای معامله درست معامله کنید و سود به دنبال آن خواهد آمد!



قانون ۳: مثل یک حرفه‌ای ببازید!

یکی از کلیدهای اصلی پیروزی در بازارها، دانستن نحوه باخت مثل یک حرفه‌ای است. به عنوان یک معامله‌گر باید همیشه ریسک خود را کنترل کنید. معامله‌گران حرفه‌ای اغلب اوقات می‌بازند، گاهی اوقات بیشتر از اینکه برنده شوند. با این حال، آن‌ها به شیوه صحیحی می‌بازند. برای باخت مثل یک حرفه‌ای، شما باید:

- ضررهای خود را کاهش دهید و آن‌ها را کوچک نگه دارید.
 - همیشه از حد ضرر استفاده کنید.
 - به سرعت اشتباه خود را بپذیرید.
 - ضررهای خود را بپذیرید و ادامه دهید.
 - به محض اینکه ضرری کردید، بلافاصله آن را فراموش کنید.
 - درک کنید که ضررها بخشی از معامله‌گری هستند.
- در معامله‌گری، دوره‌های باخت پیش می‌آیند، اما کلید این است که تا حد ممکن سرمایه خود را حفظ کنید. شما می‌خواهید به طور بلندمدت در تجارت معامله‌گری دوام بیاورید. تنها راه برای رسیدن به این هدف، باختن به روش درست است.



متحمل شدن ضرر یک امر عادی در معامله‌گری است. اگر معامله‌ای به نفع شما پیش نمی‌رود، ضرر متحمل شده سرمایه شما را آزاد می‌کند که می‌توانید آن را در موقعیت دیگری قرار دهید که می‌تواند برنده باشد. این نحوه تفکر شما در هنگام ضرر کردن باید باشد. به ضرر کردن به عنوان یک امر خوب نگاه کنید، زیرا به برنامه معاملاتی خود پایبند بوده‌اید و در زمان مناسب اقدام به خروج کرده‌اید. اگر با انضباط باشید، پذیرش ضرر در معامله‌گری کار بسیار ساده‌ای است. همیشه به یاد داشته باشید که بردن از باختن به دست می‌آید. مثل یک حرفه‌ای ببازید!

قانون ۴: به یاد داشته باشید چرا معامله می‌کنید!

انگیزه خود را پیدا کنید و هر روز در حین معامله آن را با خود داشته باشید. قبل از باز شدن بازار هر روز به چیزی که شما را برای تبدیل شدن به یک معامله‌گر موفق ترغیب می‌کند، فکر کنید. مطمئناً، معامله‌گری یک کار زیبا و لذت‌بخش است، اما یک معامله‌گر حرفه‌ای می‌داند که این بازی نیست.



با این گفته، باید دلیل بزرگتری به جز صرفاً معامله‌گری وجود داشته باشد که شما را به سمت موفقیت سوق دهد. درست مانند اینکه سود، محصول جانبی معامله صحیح شماست؛ من معتقدم معامله‌گری محصول جانبی یک هدف بزرگتر است. انگیزه خود را پیدا کنید و همیشه آن را در ذهن خود نگه دارید. این کار به شما کمک می‌کند تا هنگام معامله، انضباط بیشتری داشته باشید.

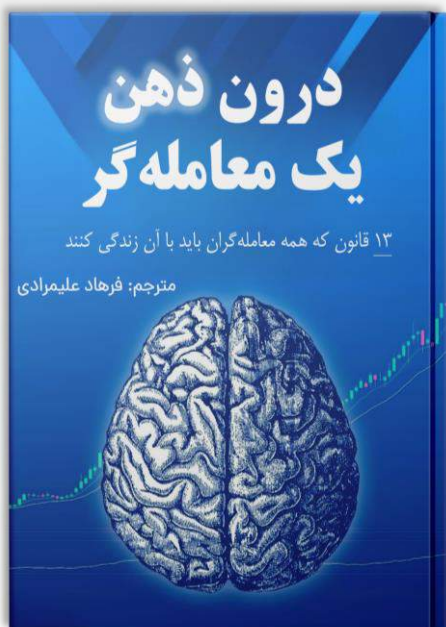
قانون ۵: داشتن نقدینگی، یک موقعیت خوب است!

به خاطر داشته باشید که همیشه مجبور نیستید سرمایه‌گذاری کنید. شما می‌توانید در پوزیشن خرید، فروش یا نقد ماندن باشید. اگر فرصت‌های خوبی در بازار وجود ندارد، ماندن در حالت نقدینگی اشکالی ندارد. اغلب، بهترین معامله، هیچ معامله‌ای نکردن است. اگر احساس خوبی ندارید یا اوضاع بازار برایتان شفاف نیست، صرفاً به کناره‌گیری از معاملات روی بیاورید. هنگامی که نوسانات بازار بالا می‌رود یا بازار بسیار پرنوسان می‌شود، نقدینگی می‌تواند بهترین موقعیت باشد. اگر احساس کردید احساسات بر شما غلبه می‌کنند، از معاملات دست کشیده و استراحت کنید.



به عنوان یک معامله‌گر، مهم‌ترین وظیفه شما در هر زمان، محافظت از سرمایه است. درست مانند یک فرمانده ارتش که از نیروهای خود محافظت می‌کند، تنها زمانی سرمایه خود را به کار بگیرید که زمان مناسب فرا برسد. هدف شما داشتن یک عمر حرفه‌ای طولانی در معامله‌گری است، و به خاطر داشته باشید که داشتن نقدینگی، موقعیتی است که به شما در رسیدن به این هدف کمک می‌کند.

***این ۵ قانون، بخشی از کتاب «درون ذهن یک معامله‌گر» است.
همین حالا نسخه کامل این کتاب را به صورت رایگان تهیه کنید!**



**برای تهیه کتاب روی
تصویر کتاب کلیک کنید!**

مستر کورس کندل تریدینگ



در عرض ۷۲ ساعت معامله‌گری را آغاز کنید!

سرفصل‌های دوره:

اینجا کلیک کنید

- بخش اول: کندل تریدینگ ← دقیق‌ترین اصول تحلیل و معامله با کندل‌ها را بیاموزید!
- بخش دوم: تحلیل به روش HTP ← به استراتژی‌ها و روش‌های همگرایی مجهز شوید!
- بخش سوم: سیستم‌های فیلترینگ ← چهره دیگر نمودارهای قیمتی را تحلیل کنید!
- بخش چهارم: دنیای معامله‌گری ← حیاتی‌ترین ابزارهای یک معامله‌گر را بشناسید!

با تهیه این دوره چه مواردی را دریافت می‌کنید؟



۱۵ استراتژی قدرتمند که بر اساس اطلاعات دوره به شما داده می‌شود.



۵ آزمون جامع با سوالات متنوع و پاسخنامه تشریحی



۱۷۰ ویدیو، معادل ۷۲ ساعت آموزش را دریافت می‌کنید.

این دوره ضمانت بازگشت وجه دارد!